



臺美經貿發展的回顧與展望

◎顏慧欣／中華經濟研究院WTO及RTA中心 資深副執行長

臺美關係近年來加速升溫，不論是美中對抗下凸顯出臺灣重要戰略地位，又或是供應鏈重組下臺灣的製造能量獲得重視，臺美在今（2023）年6月簽署「臺美21世紀貿易倡議」首批協定，蔚為臺美經貿的歷史性突破。然而臺美的經貿交流一路走來也有崎嶇顛簸，本文借鏡過去的同時，也展望臺美關係能持續深化。

關鍵詞：供應鏈重組、貿易倡議、美中對抗

Keywords: Supply Chain Reforms, Trade Initiative, U.S.-China Conflict and Rivalry

百轉千折的臺美經貿關係

臺灣的經濟發展歷經許多不同階段，在1961-1972年是臺灣身為「亞洲四小龍」經濟大幅起飛的階段，1980年至1990年期間，則是臺灣身處的經濟社會環境變化最大的年代，臺灣也由勞力密集紡織業等轉型為技術密集如電子等工業型態，維持出口導向的結構型態。出口對臺灣的重要性，從1984年出口占GDP比例高達56%¹，可見一斑，其中近半數的出口都以美國為出口地，於是臺灣對美國貿易順差金額越來越大，隨之與美國的貿易摩擦也漸增，一方面被美國要求

新臺幣升值，二方面也在工具機、火雞肉、水果等議題與美國頻生貿易爭議。特別是美國當時屢用「301條款」，作為施壓臺美談判的工具，實際上也是觸發我國申請「關稅暨貿易總協定」（GATT）的因素。

當時的臺灣雖然已是全球前20名的貿易大國，但沒有參與國際經貿組織，其他國家與臺灣談判時無須遵循國際規則，因此臺灣面對個別強國的談判壓力，幾無可槓桿抗衡的餘力。美國自是當時最大壓力來源，例如為改善貿易逆差，美國以301條款迫使臺灣開放火雞肉進口；隨後1987年後再加上開放進口美國香菸、啤酒、葡萄酒等一連串談判